

# スーパーマーケットの 仕事の学校

人口減少社会下の本格的生き残り競争  
狭域商圈内で選ばれる店舗となるために

## 実践型実務強化セミナー

1泊2日集合研修2回 + オンライン研修3回

店舗最前線の指揮官のマネジメント力強化と行動の変革

# 勝てる！ 店長塾

少人数制

主催 株式会社てっちゃん塾・JOFリンク

講師 大越鉄夫

経験豊富で実務指導に強い講師と全国から集う精鋭が鍛える

参加対象 店長・副店長・店長候補者・SVほか店舗運営関係者

日程  
全5回

宿泊・昼食/朝食/夕食会各1回

第1回1泊2日  
12:00～19:00 8:00～15:00

各社又は自宅でPC・スマホで受講

第2～4回 Web セミナー  
10月30日(水) 13:00～16:00

宿泊・昼食/朝食/夕食会各1回

第5回1泊2日  
12:00～19:00 8:00～15:00

10月2日(水)・3日(木)

11月27日(水)・1月29日(水)

2月25日(火)・26日(水)

第1回 10月 ① 強い店長の条件とファイブマネジメント  
② 販売力強化(単品・配置・部門・52週)

第2回 10月 ① 5 2週MD 1 2月編  
② 5 2週MD実践報告・事例検証

第3回 11月 ① 年末商戦最新情報と対策  
② 参加各社の年末対策計画と情報交換

第4回 1月 ① ストアコンセプトの立案と実践  
② 各社の年末 結果の検証と反省

第5回 2月 ① 顧客の五感(鮮度感・季節感・安さ感・安定感・親近感)  
② 競合店対策 ③ 狭小商圈下の  
中小SMの生き残り戦略

定員 20名限定

\*少人数制で密度の濃い指導を実施

会場 横浜 横浜スタジアム前ホール \*東京駅30分/新横浜駅17分  
羽田空港40分 関内駅より徒歩7分

宿泊 スーパーホテル横浜・関内

\*シングル利用 会場より徒歩5分

会場 講師15万円 (消費税別) \*適格請求書(インボイス)発行

\*含む: 宿泊代(シングル2泊) / 朝食・昼食・夕食会各2回 / テキスト代

特色 ① 長年の現場経験に基づいた実践に直結した  
実務理論を体系的に学べます。

② 受身でなく、研修期間中に課題に対して  
自らでPDCAを回し、成果につなげます。

③ 講師・他社参加者と成功・失敗事例を共有、  
検証し、直に実践できる具体策を持ち帰ります。



## お申込み方法

■ FAX ⇒ お申込み欄にご記入の上、本用紙のままFAXお願い致します。

■ オンライン ⇒ **お問合せ・お申込みフォームリンク**  クリックでジャンプ

※ お申込み後、3日以内にメールにてお申込み受理のご連絡を致しますので、ご確認をお願い致します。

※ お申込み後は、8月下旬にセミナー実施案内（参加に関する諸連絡）を連絡担当者様宛にメールにてご連絡致します。

## 参加費お支払いについて

9月末に請求書（振込期限10月末）を連絡ご担当者様宛にメールでお送り致します。

\* 郵送が必要な場合は、上記お問い合わせフォームよりご連絡お願い致します。

お問い合わせ先 JOFリンク ☎ : 047-701-5369 Email : info@joflink.online

【スーパーマーケット 仕事の学校「勝つ!店長塾」 FAX用 お申込み欄】

御社名			
ご住所	〒 —		
連絡ご担当者様名（フリガナ） *セミナー関連の各種連絡・請求書送信先	お役職		
( )			
<b>必須</b> Eメールアドレス(連絡ご担当者様)	お電話番号		
参加者名（フリガナ）	お役職(含む店舗名)	年齢	性別
1 ( )		歳	男性 女性
2 ( )		歳	男性 女性
ご連絡欄			

◆ 社内でセミナー成果、成功事例を拡大するために、複数名での参加をお奨め致します。

**FAX : 03-6869-6617**

1960年 生まれ。

- ・1979年 高等学校卒業 ～ 硬式野球部所属（3年時福島県大会第3シード選出）。
- ・1984年 福島大学卒業 ～ 漕艇部所属（大学2年時全日本新人シェルフォア準優勝）。

1985年 株式会社ヨークベニマル入社 ～ 鮮魚部配属。

- ・ヨークベニマル在籍中、鮮魚部門チーフ、鮮魚部スーパーバイザー、食品統括、副店長、店長を歴任。
- ・入社3年次に竹岸食肉専門学校に半年間派遣 ～ 共同生活にて人間教育を学ぶ。
- ・ヨークベニマル在籍時は、販売、マネジメント、競合対策、新店設立等を学ぶ。
- ・労働組合の中央執行委員及び副委員長を経験し、組合員へのユニオン研修会を実践。
- ・副店長時代に3店舗の新店立上げに関わる。

2005年 2月株式会社かましん入社 ～ 同年4月より自治医大店店長として赴任。

- ・2005年入社から2021年退職時まで5店舗の店長を歴任（新店開設2店舗を含む）。
- ・2008年 ブログ「てっちゃんの店長日記」を書き始める。
- ・2012年 AJS設立50周年記念論文にて優秀賞受賞 テーマ～スーパーマーケットと私。
- ・2013年 第1回紀文商品導入・育成キャンペーンにてグランプリ受賞。
- ・2014年 商人舎主催 ミドルマネジメント研修会にて「S級」獲得。
- ・2014年 月刊商人舎8月号に「てっちゃんのドキドキ独白」として取り上げて頂く。
- ・2016年 7月小山天神町店を新店から立ち上げ、2021年3月まで店長として在籍。
- ・2021年 5月末でかましんを退職。

集大成となる小山天神町店では売上昨年比が算出された45ヶ月中、42勝3敗の戦績で退職。

2021年 7月 株式会社「てっちゃん塾」設立。

2021年 8月よりデータコム主催によるセミナー各種スタート。

2021年 12月より月刊食品商業へ、タイトル「てっちゃん流 勝てる！店長塾」執筆スタート。

- 一時限目「ファイブマネジメント」  
～勝てる店長の店舗運営マネジメント。
- 二時限目「52週MDマネジメント」  
～52週MD実践の為の具体的販売提案。

\*その他、複数企業へのコンサルタント契約



壮絶な生き残り競争に打ち勝つ  
強いプロの店長を育てます。